



EXCLUSIVE NETWORKS – CHIFFRE D’AFFAIRES DU 2^{ÈME} TRIMESTRE 2022

Chiffre d'affaires brut trimestriel record, en hausse de 43 % par rapport au T2 2021 à 1 027 millions d'euros

- Croissance continue portée par le positionnement de marché et les moteurs structurels du marché
- Des facteurs exogènes participent à la croissance du trimestre
- Croissance homogène dans toutes les zones géographiques
- L'augmentation des prises de commandes surpasse la croissance du chiffre d'affaires brut

BOULOGNE-BILLANCOURT – 2 août 2022, à 07 heures CET - Exclusive Networks (Euronext Paris : EXN) annonce aujourd’hui son chiffre d'affaires brut et ses revenus IFRS pour le deuxième trimestre 2022.

Jesper Trolle, CEO, déclare : « Je suis très heureux qu'Exclusive Networks ait réalisé un chiffre d'affaires brut supérieur à 1 milliard ce trimestre. Cette performance record reflète notre positionnement unique dans l'écosystème de la cybersécurité et les solides moteurs de croissance structurelle du marché. Des facteurs exogènes tels que le renforcement du dollar américain et des taux de livraison meilleurs que prévu de la part de nos principaux fournisseurs ont également contribué à la croissance. Je souhaite remercier nos équipes du monde entier pour leur travail et leur engagement sans relâche dans notre mission.

La formidable réussite de notre modèle à valeur ajoutée et de nos services, de même que les relations étroites et durables que nous avons établies au cours des décennies écoulées avec les principaux et les plus prometteurs des prestataires de cybersécurité au monde portent leurs fruits et se traduisent par une surperformance régulière du marché de la cybersécurité en plein essor. Ce trimestre, la croissance a été alimentée par tous les principaux segments de la cybersécurité, ainsi que par ceux sur lesquels nous sommes positionnés le plus récemment, comme la sécurité via le cloud et les DevSecOps qui ont affiché l'un comme l'autre une forte progression qui vient valider notre stratégie d'accélération des opportunités sur ces segments par le biais de l'acquisition de Nuaware. Ces segments ont enregistré des taux de croissance à trois chiffres et offrent un potentiel de croissance hors du commun.

Les dépenses de cybersécurité restent une priorité croissante pour les entreprises et les établissements publics de toutes tailles. Cela s'explique par une prise de conscience plus grande des cybermenaces, la sophistication des attaques de surface et des tensions géopolitiques, nous sommes convaincus que notre position dominante dans l'écosystème de la cybersécurité et la solidité des indicateurs des performances futures, avec une croissance des prises de commandes supérieure à celle des ventes brutes, sont de bon augure pour l'avenir. Nous sommes le leader mondial spécialiste du marché de la cybersécurité et sommes idéalement positionnés pour bénéficier du dynamisme et de la croissance continue du marché au cours des prochains trimestres. »



PERFORMANCE FINANCIÈRE DU T2 2022

T2 2022 Chiffre d'affaires brut

| En millions d'euros | T2 2021* | T2 2022* | Variation | |
|---------------------|--------------|----------------|---------------|-----------------------------|
| | | | Publié | À taux de change constant** |
| EMEA | 557,8 | 797,8 | 43,0 % | 42,7 % |
| APAC | 90,0 | 122,7 | 36,3 % | 25,3 % |
| AMÉRIQUES | 73,0 | 106,7 | 46,1 % | 30,0 % |
| GROUPE | 720,8 | 1 027,1 | 42,5 % | 39,3 % |

* Chiffre d'affaires brut retraité après éliminations inter-entreprises, détails en annexe.

** La variation à taux de change constant est calculée en utilisant les taux du deuxième trimestre de 2021 appliqués au chiffre d'affaires brut du deuxième trimestre 2022. L'USD, la GBP et le PLN ont évolué comme suit : 1 EUR : 1,094 USD ; 1 EUR : 0,842 GBP, 1 EUR : 4,633 PLN respectivement pour le T2 2022 et 1 EUR : 1,206 USD, 1 EUR : 0,868 GBP, 1 EUR : 4,537 PLN respectivement pour le T2 2021.

T2 2022 Revenus IFRS*

| En millions d'euros | T2 2021 | T2 2022 | Variation | |
|---------------------|--------------|--------------|--------------|-----------------------------|
| | | | Publié | À taux de change constant** |
| EMEA | 436,2 | 595,6 | 36,5% | 36,7% |
| APAC | 64,8 | 92,5 | 42,8% | 31,3% |
| AMÉRIQUES | 46,6 | 73,6 | 57,7% | 39,1% |
| GROUPE | 547,7 | 761,7 | 39,1% | 36,3% |

* Selon la norme IFRS 15 et les définitions de la reconnaissance des revenus, pour les ventes de support et de maintenance, Exclusive Networks est considéré comme un agent, donc la marge nette associée est reconnue comme du revenu. Pour les ventes de licences, de matériel et d'autres services, Exclusive Networks est considéré comme un mandant, donc les ventes et le coût des biens vendus sont comptabilisés séparément, reflétant l'achat et la vente.

** La variation à taux de change constant est calculée en utilisant les taux du deuxième trimestre de 2021 appliqués aux revenus du deuxième trimestre 2022.

Le chiffre d'affaires brut s'est élevé à 1 027,1 millions d'euros, soit une augmentation de 42,5 % par rapport au 2^e trimestre 2021 en données publiées, et de 39,3 % à taux de change constant.

La hausse de 42,5 % du chiffre d'affaires brut au deuxième trimestre 2022 est largement attribuable (77 %) à la croissance des fournisseurs existants. Nous avons également profité de l'expansion de nos fournisseurs dans de nouvelles régions du monde ainsi que de nouvelles relations fournisseurs (11 %). Les acquisitions d'Ignition Technology et de Networks Unlimited ont également porté notre croissance (12 %).

Le taux de renouvellement des fournisseurs¹ pour le deuxième trimestre 2022 est en hausse à 135 % (contre 110 % au deuxième trimestre 2021) et le taux de renouvellement des clients¹ a atteint 133 % (contre 106 % au deuxième trimestre 2021), soutenus par la demande croissante de solutions de nos fournisseurs et l'engagement continu de nos partenaires de distribution.

La performance du deuxième trimestre 2022 souligne une nouvelle fois la forte dynamique générée par le positionnement unique de l'entreprise, marqué par de nouveaux fournisseurs et le développement géographique, qui permet de surperformer de façon continue un marché en plein essor.

¹ Se définit comme le chiffre d'affaires brut généré en année N par les fournisseurs/clients actifs l'année N-1 divisé par le chiffre d'affaires brut des mêmes fournisseurs/clients en année N-1



ACTIVITÉ PAR RÉGION

EMEA (78 % du chiffre d'affaires brut trimestriel total) :

Le chiffre d'affaires brut du deuxième trimestre 2022 s'est élevé à 797,8 millions d'euros, soit une augmentation de 240 millions d'euros ou +43,0 % par rapport à l'exercice précédent. La zone EMEA, qui reste la région principale du Groupe, a poursuivi sur sa lancée du trimestre précédent, enregistrant une croissance dans tous les pays. La croissance a été particulièrement forte au Royaume-Uni et en Allemagne, où nous avons constaté une accélération des développements sur le marché entreprises, et une part croissante de gros contrats, grâce à nos partenaires intégrateurs de systèmes.

Les prises de commandes sont restées très fermes et les équipes locales ont continué à travailler en étroite collaboration avec les fournisseurs pour les aider à surmonter les récentes difficultés des chaînes d'approvisionnement et s'assurer qu'ils puissent livrer les solutions de cybersécurité dont ils ont besoin.

L'expansion des activités s'est poursuivie avec l'ajout de Tenable, la première plateforme de cyber-exposition au monde, au portefeuille de l'ensemble de la région EMEA.

Le pipeline d'opportunités pour les grandes entreprises dans tous les pays de la région EMEA constitue une base solide pour l'avenir.

APAC (12 % du chiffre d'affaires brut trimestriel total) :

Le chiffre d'affaires brut s'est établi à 122,7 millions d'euros, en progression de 36,3 % par rapport à l'exercice précédent. La région APAC est revenue à une tendance de croissance positive au deuxième trimestre, soutenue par la contribution d'un nombre accru de gros contrats à Singapour et aux Philippines. La dynamique des prises de commandes reste positive.

AMÉRIQUES (10 % du chiffre d'affaires brut trimestriel total) :

Le chiffre d'affaires brut s'est élevé à 106,7 millions d'euros, en progression de +46,1 % par rapport à l'exercice précédent. La solide performance de la région a été portée par la demande élevée de solutions de cybersécurité des principaux fournisseurs, par l'intégration d'un plus grand nombre de partenaires Juniper et par la dynamique soutenue au niveau des marchés Entreprises, notamment grâce à la signature de gros contrats. Le carnet de commandes continue de progresser sous l'impulsion de prises de commandes toujours fermes.

Chiffre d'affaires brut du premier semestre 2022

| En millions d'euros | S1 2021* | S1 2022 | Variation | |
|---------------------|----------------|----------------|---------------|-----------------------------|
| | | | Publié | À taux de change constant** |
| EMEA | 1 130,8 | 1 528,0 | 35,1 % | 34,6 % |
| APAC | 193,4 | 219,3 | 13,4 % | 6,2 % |
| AMÉRIQUES | 130,9 | 200,1 | 52,9 % | 39,0 % |
| GROUPE | 1 455,1 | 1 947,4 | 33,8 % | 31,2 % |

*Chiffre d'affaires brut retraité après éliminations inter-entreprises, détails en annexe.

** La variation à taux de change constant est calculée en utilisant les taux du premier semestre de 2021 appliqués au chiffre d'affaires brut du premier semestre 2022. L'USD, la GBP et le PLN ont évolué comme suit : 1 EUR : 1,094 USD ; 1 EUR : 0,842 GBP, 1 EUR : 4,633 PLN respectivement pour le S1 2022 et 1 EUR : 1,206 USD, 1 EUR : 0,868 GBP, 1 EUR : 4,537 PLN respectivement pour le S1 2021.



Revenus IFRS du premier semestre 2022*

| En millions d'euros | S1 2021 | S1 2022 | Variation | |
|---------------------|----------------|----------------|--------------|-----------------------------|
| | | | Publié | À taux de change constant** |
| EMEA | 861,0 | 1 162,3 | 35,0% | 34,9% |
| APAC | 150,3 | 168,2 | 11,9% | 4,7% |
| AMÉRIQUES | 94,6 | 143,2 | 51,4% | 37,2% |
| GROUPE | 1 105,9 | 1 473,7 | 33,3% | 31,0% |

*Selon la norme IFRS 15 et les définitions de la reconnaissance des revenus, pour les ventes de support et de maintenance, Exclusive Networks est considéré comme un agent, donc la marge nette associée est reconnue comme du revenu. Pour les ventes de licences, de matériel et d'autres services, Exclusive Networks est considéré comme un mandant, donc les ventes et le coût des biens vendus sont comptabilisés séparément, reflétant l'achat et la vente.

** La variation à taux de change constant est calculée en utilisant les taux du premier semestre de 2021 appliqués aux revenus du premier semestre 2022.

PERSPECTIVES

Sur la base des informations actuellement disponibles, le Groupe maintient ses prévisions pour l'ensemble de l'année 2022.



ANNEXE

Jusqu'à la publication du chiffre d'affaires brut du premier trimestre 2022, l'indicateur de chiffre d'affaires brut d'Exclusive Networks était défini comme suit :

« Le chiffre d'affaires brut représente les revenus constatés par le Groupe sur une base brute pour chaque flux de revenus (Solutions et Support/Maintenance) avant éliminations intra- et inter-entreprises. Après prise en compte des rendements, escomptes et rabais ».

Historiquement et compte tenu du modèle d'entreprise d'Exclusive Networks, chaque entité du Groupe gérait ses propres activités d'achat et de vente, d'où des ventes intra- et inter-entreprises limitées au niveau du Groupe (47 m€ en 2021, soit 1,4 % du chiffre d'affaires brut et 25 m€ en 2020) et ne déformant pas la perception de la performance financière du Groupe. Cependant, ces ventes intra- et inter-entreprises devraient augmenter à l'avenir du fait de (i) la mise en place d'un nouveau modèle opérationnel pour soutenir la croissance de certains fournisseurs dans la zone EMEA, avec des stocks devant être conservés dans un pays européen pour toute la zone EMEA ; (ii) le schéma de croissance de la Société.

Compte tenu des évolutions décrites ci-dessus, le Groupe a décidé d'exclure les ventes intra et inter-segments de son chiffre d'affaires brut pour l'exercice 2022 afin d'améliorer la pertinence et la fiabilité de son chiffre d'affaires brut pour le marché. A compter de la publication du chiffre d'affaires brut du deuxième trimestre 2022, le chiffre d'affaires brut sera défini comme suit :

« Le chiffre d'affaires brut représente les revenus des tiers constatés par le Groupe sur une base brute pour chaque flux de revenus. Après prise en compte des rendements, escomptes et rabais. »

Afin de pouvoir être comparés, les chiffres historiques ont été retraités selon la nouvelle définition. Les tableaux suivants présentent un rapprochement entre les deux indicateurs pour 2021 et 2022 :

Chiffre d'affaires brut publié avant éliminations inter-entreprises.

| En millions d'euros | T1-21 | T2-21 | T3-21 | T4-21 | Exercice 2021 | T1-22 | T2-22 |
|---------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|--------------|----------------|
| EMEA | 585,3 | 567,9 | 608,3 | 817,9 | 2 579,5 | 742,3 | 828,4 |
| APAC | 103,5 | 89,8 | 103,0 | 98,0 | 394,3 | 96,6 | 122,7 |
| AMÉRIQUES | 57,8 | 73,0 | 93,6 | 122,3 | 346,7 | 93,4 | 106,7 |
| GROUPE | 746,7 | 730,7 | 804,9 | 1 038,2 | 3 320,4 | 932,4 | 1 057,9 |

Chiffre d'affaires brut retraité après éliminations inter-entreprises.

| En millions d'euros | T1-21 | T2-21 | T3-21 | T4-21 | Exercice 2021 | T1-22 | T2-22 |
|---------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|--------------|----------------|
| EMEA | 573,0 | 557,8 | 597,0 | 804,4 | 2 532,3 | 730,3 | 797,8 |
| APAC | 103,4 | 90,0 | 103,1 | 98,0 | 394,5 | 96,6 | 122,7 |
| AMÉRIQUES | 57,8 | 73,0 | 93,5 | 122,3 | 346,7 | 93,4 | 106,7 |
| GROUPE | 734,2 | 720,8 | 793,6 | 1 024,8 | 3 273,4 | 920,3 | 1 027,1 |



CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Jesper Trolle, Directeur Général et Pierre Boccon-Liaudet, Directeur Administratif et Financier, présenteront la performance du deuxième trimestre 2022 lors d'une conférence téléphonique en anglais qui se tiendra aujourd'hui, le 2 août 2022, à 09h00 (CET).

Vous pouvez suivre la conférence téléphonique en direct par webcast en cliquant sur le lien suivant : <https://ir.exclusive-networks.com/>.

Un enregistrement de cette conférence sera également disponible en ligne pendant un an.

Tous les documents relatifs à cette publication seront mis en ligne sur la page Relations investisseurs du site internet d'Exclusive Networks à l'adresse suivante : <https://ir.exclusive-networks.com/>

Les informations réglementées relatives à ce communiqué de presse et à cette présentation sont disponibles à l'adresse suivante : <https://ir.exclusive-networks.com/>

CALENDRIER PRÉVISIONNEL

- **Résultats financiers du premier semestre 2022** : 14 septembre 2022
- **Chiffre d'affaires brut et revenus du 3^{ème} trimestre** : 9 novembre 2022

CONTACTS EXCLUSIVE NETWORKS

Contact

Stéphanie Bia
SVP, Marketing, Communication et relations investisseurs
Communications_global@exclusive-networks.com

Investisseurs et Analystes

Hacene BOUMENDJEL
Directeur des relations investisseurs
ir@exclusive-networks.com

Media

FTI Consulting

Cosme Julien-Madoni / Charlotte Stephen / Tom Blundell
+33 (0)1 47 03 68 19
exclusivenetworks@fticonsulting.com



À propos d'Exclusive Networks

Exclusive Networks est un spécialiste mondial des technologies innovantes de cybersécurité, qui fournit des services visant à accélérer la vente de technologies disruptives de cybersécurité et d'infrastructures numériques à l'échelle mondiale. Exclusive Networks aide les fournisseurs de cybersécurité à étendre leurs activités à l'échelle mondiale et offre aux partenaires de distribution (tels que les revendeurs à valeur ajoutée, les intégrateurs de systèmes, les opérateurs de télécommunications et les fournisseurs de services gérés) une expertise, des technologies et des services disruptifs pour répondre aux besoins de leurs clients. Exclusive Networks travaille également avec plusieurs fournisseurs offrant des solutions dans des sous-segments spécifiques au-delà du cyber.

Exclusive Networks excelle en conjuguant sa dimension mondiale avec un ancrage opérationnel local. Avec des bureaux dans 46 pays et la capacité de servir des clients sur les cinq continents, Exclusive Networks, dont le siège social est en France, propose un modèle « échelle mondiale, vente locale ». Ce modèle améliore les performances des opérations locales en fournissant un soutien à la fois local et mondial. Cette approche a permis à Exclusive Networks (i) de développer l'un des plus larges portefeuilles de solutions de cybersécurité au monde, provenant de plus de 260 fournisseurs de premier plan et (ii) de développer une base de clients mondiale, composée de plus de 22 000 VAR, SI, opérateurs télécoms et MSP, servant indirectement plus de 110 000 clients finaux. Sur la période 2018-2021, Exclusive Networks s'est engagé dans des activités dans plus de 170 pays.

L'approche d'Exclusive Networks permet aux fournisseurs d'adopter un modèle de mise sur le marché simple et agile en ce qui concerne leurs solutions de cybersécurité et d'infrastructure numérique, tout en bénéficiant de l'expertise locale et de la connaissance du marché d'Exclusive Networks dans chaque juridiction d'opération. L'étendue d'Exclusive Networks est également importante pour ses clients, car leurs propres utilisateurs finaux peuvent être situés dans plusieurs régions du monde. En outre, Exclusive Networks fait bénéficier ses clients de son expertise dans la sélection des fournisseurs, dans un environnement où les solutions de cybersécurité et d'infrastructure numérique deviennent de plus en plus compliquées et ne cessent d'évoluer face à l'augmentation des menaces de cybersécurité.

AVERTISSEMENT

Ce communiqué de presse peut contenir des déclarations prospectives. Ces déclarations prospectives peuvent inclure des prévisions, des estimations, des hypothèses, des déclarations concernant des projets, des objectifs, des intentions et/ou des attentes concernant des résultats financiers, des événements, des opérations et des services futurs et le développement de produits, ainsi que des déclarations concernant des résultats ou des événements futurs. Les déclarations prospectives sont généralement identifiées par les termes "s'attendre à", "anticiper", "croire", "avoir l'intention", "estimer", "planifier", "projeter", "pourrait", "devrait" ou la forme négative de ces termes ou toute autre variante ou terminologie similaire. Bien que la direction d'Exclusive Network estime actuellement que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, les investisseurs sont avertis que les déclarations prospectives sont soumises à divers risques et incertitudes (y compris, sans limitation, les risques identifiés dans le document d'enregistrement d'Exclusive Networks disponible sur le site internet d'Exclusive Networks), car elles se rapportent à et dépendent d'événements et de circonstances futurs qui peuvent ou non se produire et peuvent être différents de ceux prévus, dont beaucoup sont difficiles à prévoir et généralement hors du contrôle d'Exclusive Networks. Les résultats et développements réels peuvent différer significativement de ceux présentés explicitement ou implicitement dans les déclarations prospectives. Les déclarations prospectives ne sont pas destinées à donner et ne donnent aucune assurance ni aucune garantie quant aux



événements ou résultats futurs. Sous réserve des exigences légales et réglementaires applicables, Exclusive Networks ne s'engage en aucun cas à mettre à jour ou à actualiser ces déclarations prospectives. Le présent communiqué ne contient pas et ne constitue pas une offre de valeurs mobilières ou une quelconque sollicitation d'achat ou de souscription de valeurs mobilières en France, aux États-Unis ou dans tout autre pays.